

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ – УСЛОВИЕ ИННОВАЦИОННОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

К.т.н. Е.А. Арсирый, к.э.н. Е.А. Журан, к.э.н. В.Я. Погорецкая

Одесский национальный политехнический университет

Украина, г. Одесса

juran@ukr.net, arsiry@te.net.ua

Интеллектуальный потенциал (ИП) исследуется в контексте трансформирующейся экономики, решающую роль в реализации социальной функции которой играет его свойство эмергентности, создающее так называемый системный синергетический эффект. ИП в составе структурно-информационных активов и, главное, активов сотрудников любой экономической системы является социально-экономической категорией, которая определяет систему ценностей и новую модель интеллектуального поведения.

Общим принципом построения модели интеллектуального поведения является системный принцип, позволяющий определить сущность инновационного роста экономики предприятия, а интеграционная способность ИП обеспечивает получение синергетического эффекта. Модель структуры связей системы ИП формируется под влиянием множества внутренних и внешних факторов. Если внутренние факторы это собственно интеллектуальные возможности индивида, то внешние это условия для их проявления.

При анализе и отборе факторов, выборе показателей их оценки и измерения выявлена зависимость и установлено, что около 40% из них дублируют друг друга. Это позволило утверждать, что используемые подходы для определения роли и места интеллектуального потенциала в формировании показателя инновационного роста экономики предприятия и его оценки недостаточно корректны в силу не согласованности и изолированности методик, отсутствия достоверной базы данных сбалансированных показателей. В качестве исследуемых факторов приняты

четыре группы параметров организационной среды и управленческих процессов [1, 2].

Первая группа отражает организационный уровень; условия инвестирования; использование креативного менеджмента; использование государственной системы правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности; уровень интеллектуальной информационной политики.

Вторая группа характеризует участие предприятия как экономической системы в формировании интеллектуальных конкурентных отношений (инвестиционная привлекательность; сбалансированность системы показателей; ценовая стабильность; экспортный потенциал предприятия; новизна идей «банка идей»; емкость портфеля интеллектуальной собственности, образ товара; рыночная стоимость организации).

Третья группа отражает использование интеллектуального капитала (уровень образования; знания, опыт производства, дополняющий ценности товару; командный стиль работы; профессионализм; ценность ИП, определяемая покупателем).

Четвертая группа – модель интеллектуального поведения (уровень развития ценностных компетенций и формирование концепции интеллектуального бизнеса, а не просто товарного; уровень управления риском доходности на рынках; этика модели поведения; и готовность к восприятию новаций).

Широкий спектр системообразующих факторо-условий, свойство эмергентности ИП, обеспечивающее синергетический эффект, свидетельствует о необходимости исследования ИП как чрезвычайно серьезной проблемы, в той плоскости, которая является воплощением философии технико-технологического, социального и эстетического совершенства образа продукта интеллектуальной деятельности.

Для интеграции, обеспечения системности, комплексности и учета взаимного влияния факторов в практике используются методы построения хранилищ данных для решения проблем обработки больших объемов данных, методы экспертных оценок, анализа финансовой деятельности и многофакторные модели. Однако они не обеспечивают единства и

согласованного рассмотрения каждой выделенной группы факторов, используемой системы показателей их оценки как взаимосвязанного элемента с его долей влияния на формирование ИП и значимостью в составе инновационного роста экономики предприятия. Поэтому в исследовании, используются интеллектуальные технологии [3] для выявления новых знаний в результате анализа отношений данных в системе, системы к среде, анализа внутренних связей и элементов системы, а также анализа обусловленности функционирования и ее эффективности.

Интеллектуальные технологии позволяют использовать интеллектуальные вычисления как «нейронные сети» и «деревья решений» для управления интеллектуальной деятельностью, формулировать набор правил для принятия решений по использованию ИП, построению модели его развития, стабильного прироста синергетического эффекта и уровня интеллектуального роста экономики предприятия.

Выводы:

- эффективность инновационной модели развития экономики зависит от использования результатов интеллектуальной деятельности;
- главным признаком интеллектуальной деятельности является создание условий формирования новых свойств экономической системы и обеспечение синергетического эффекта;
- интеллектуальные технологии в настоящее время являются эффективным инструментарием анализа, формирования и обеспечения интеллектуализации менеджмента экономических систем.

ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ИСТОЧНИКИ

1. Арсирый Е.А., Погорецкая В.Я., Рябчук К.Е., Саенко А.А. Определение и оценка факторов, формирующих интеллектуальный потенциал организации // Регіональний збірник наукових праць з економіки «Промітей». – №2 (32), 2012. – С.149-154
2. Погорецкая В.Я., Журан Е.А. Банк идей – фактор стабильного приращения интеллектуального потенциала // Экономика Крыма. – №2 (35), 2011. – С. 83-88
3. Курс лекций «Организация интеллектуальных вычислений» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.victoria.lviv.ua/html/oio/html/theme3_rus.htm